



Julio | 232
2013

Serie Informe

Económico

Países del ALBA: Débil Crecimiento y Fuertes Desequilibrios Macroeconómicos

Francisco Garcés G.

ISSN 0717-1536

Francisco Garcés G. es ingeniero comercial con mención en Economía de la Pontificia Universidad Católica de Chile; máster en Economía de William College, Estados Unidos; y candidato a doctor en Economía de la Universidad de Columbia. Actualmente es director del Centro de Economía Internacional de Libertad y Desarrollo.



Índice

Resumen Ejecutivo	5
1. Introducción	7
2. Venezuela: Economía en Creciente Dificultad en la Era Post Chávez	8
2.1 Economía	8
2.2 Ranking de Competitividad y Riesgo Soberano	12
2.3 Situación Política Post Chávez	14
2.4 El Petróleo para Venezuela	17
2.5. Relación con Chile	19
3. Nicaragua: Crecimiento Económico, Reducción del Empleo Informal y Aumento de Energías Renovables	21
3.1. Economía	21
3.2. Ranking de Competitividad y Riesgo Soberano	26
3.3. Regulación de Empleos Informales	27
3.4 Sistema de Electricidad	29
3.5 Relación con Chile	30
4. Cuba: Miembro del ALBA con Fuerte Dependencia Económica de Venezuela y Bajo Crecimiento	31
4.1 Economía	31
4.2 Reformas Recientes a Partir del Año 2010	34
4.3 Demografía y Etnografía	35
4.4 La Estructura Económica (PIB) de Cuba	36
4.5 Ranking de Competitividad y Riesgo Soberano	39
4.6 Tecnología y Medios de Información Nacionales	42
4.7 Relaciones Internacionales	42
4.8 Relación Bilateral con Chile	43

Resumen Ejecutivo

La Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América, ALBA, es una plataforma de integración de países de América Latina y el Caribe fundada el 14 de diciembre de 2004. Los países que la conforman son Cuba, Venezuela, Ecuador, Bolivia, Nicaragua, Honduras, San Vicente y las Granadinas, Antigua y Barbuda, y Mancomunidad de Dominica.

El ALBA se ha convertido en el bloque de integración con las mayores reservas de petróleo a nivel mundial, las mayores reservas probadas de litio y una superficie de más de dos millones y medio de kilómetros con tierras cultivables y alta biodiversidad. Sin embargo, la mayoría del comercio se realiza entre los mismos países que la integran, mostrando fuertes desequilibrios en la cuenta comercial y bajas relaciones en materia de exportaciones e importaciones internacionales respecto al PIB y niveles de globalización limitados. Debido a lo anterior, existe en consecuencia, una disparidad de carácter negativa, en su crecimiento económico, respecto a los otros países de Latinoamérica. Esto último ha sido un obstáculo para reducir los niveles de pobreza en las economías del ALBA, que mantienen aún niveles entre 30 y 40% de pobreza y altas magnitudes de indigencia.

En cuanto a los niveles de competitividad analizados por el World Economic Forum 2013, la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América promedia el lugar N° 102 de los 144 países evaluados, teniendo en cuenta que los países de Cuba, Dominica y, Antigua y Barbuda no son analizados por el foro económico.

Los países del ALBA tampoco han logrado destacar en sus Índices de Libertad Económica realizados por la fundación Heritage, donde promedian en conjunto el puesto N° 124 del *ranking*, en el cual participan 177 países. Por último, los índices de riesgo para los países del ALBA son muy deficientes y los mantienen fuera del acceso a los mercados financieros internacionales.

El presente informe contiene un análisis de la situación económica de tres países integrantes del ALBA: Cuba, Venezuela y Nicaragua.

Países del ALBA: Débil Crecimiento y Fuertes Desequilibrios Macroeconómicos

1. Introducción

La Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América, ALBA, es una plataforma de integración de países de América Latina y el Caribe fundada el 14 de diciembre de 2004. Los países que la conforman son Cuba, Venezuela, Ecuador, Bolivia, Nicaragua, Honduras, San Vicente y las Granadinas, Antigua y Barbuda, y Mancomunidad de Dominica, los cuales ponen énfasis en promover la solidaridad, la complementariedad, la justicia y la cooperación, con el propósito histórico fundamental de unir sus capacidades y fortalezas en la perspectiva de producir las transformaciones estructurales y el sistema de relaciones necesarias para luchar contra la pobreza y la exclusión social. Es, además, una alianza política y económica con objetivos de defensa de la independencia, la autodeterminación y la identidad de sus pueblos.

En cuanto al desarrollo económico, el ALBA se ha convertido en el bloque de integración con las mayores reservas de petróleo a nivel mundial, las mayores reservas probadas de litio y una superficie de más de dos millones y medio de kilómetros de tierras cultivables y alta biodiversidad. Sin embargo, la mayoría del comercio se realiza entre los mismos países que la integran, mostrando fuertes desequilibrios en la cuenta comercial y bajas relaciones en materia de exportaciones e importaciones internacionales respecto al PIB y niveles de globalización limitados.

Debido a lo anterior, existe en consecuencia una disparidad con respecto al crecimiento económico, donde el crecimiento del PIB de la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América en 2012 fue de 3%, y se proyecta un crecimiento del 2,9% para el presente año, muy por debajo de economías comparables como los Países de la Alianza conformados por Colombia, Chile, México y Perú donde en 2012 su PIB avanzó 4,71% y se proyecta en un 4,6% para 2013. Por su parte, Brasil, que forma otro segmento por sí solo en América Latina, no destacó en 2012 debido a un PIB de lento avance, de un 0,9%, y con un crecimiento proyectado para el 2013 de solo 2% o menos.

Los países del ALBA desde su formación no han logrado disminuir como conjunto su alto nivel de inflación, el cual fue de 6,6% en el año 2012, (Venezuela llega a más de 30% el 2013) con proyecciones similares para el presente año, superior a

los Países de la Alianza, donde la inflación en 2012 fue de 3% y para Brasil en torno a 6%.

En cuanto a los niveles de competitividad analizados por el World Economic Forum (WEF) 2013, la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América promedia el lugar N° 102 de los 144 países evaluados, teniendo en cuenta que Cuba, Dominica y, Antigua y Barbuda no son analizados por el WEF. Además, el ranking más deficiente correspondiente a dicho bloque lo ocupa Venezuela con el lugar N° 126. Por otro lado, los países de la Alianza ocupan en conjunto el puesto N° 54 del ranking, destacando Chile en el lugar N° 33 y Brasil el lugar N° 48 del ranking de competitividad.

Por último, los países del ALBA tampoco han logrado destacar en sus Índices de Libertad Económica realizada por la fundación Heritage, donde promedian en conjunto el puesto N° 124 del *ranking*, de entre 177 países participantes. El índice más bajo lo obtiene Cuba, país fundador de los países del ALBA, con el lugar N° 176. Por el contrario, los países de la Alianza promedian el puesto N° 36 del mismo *ranking*, donde destaca Chile en el lugar N° 7 y Colombia en el lugar N° 37. Los países de la Alianza logran una gran libertad económica conjunta en comparación a los demás segmentos de la región, incluso frente a Brasil, país que ocupa el lugar N° 100.

2. Venezuela: Economía en Creciente Dificultad en la Era Post Chávez

2.1 Economía

En los 14 años de gobierno populista y socialista del fallecido ex Presidente Hugo Chávez, el año donde la economía alcanzó su nivel más bajo fue en 2009 cayendo un 3,2%, debido a la crisis financiera global. Luego de tal evento, la recuperación ha sido un proceso difícil.

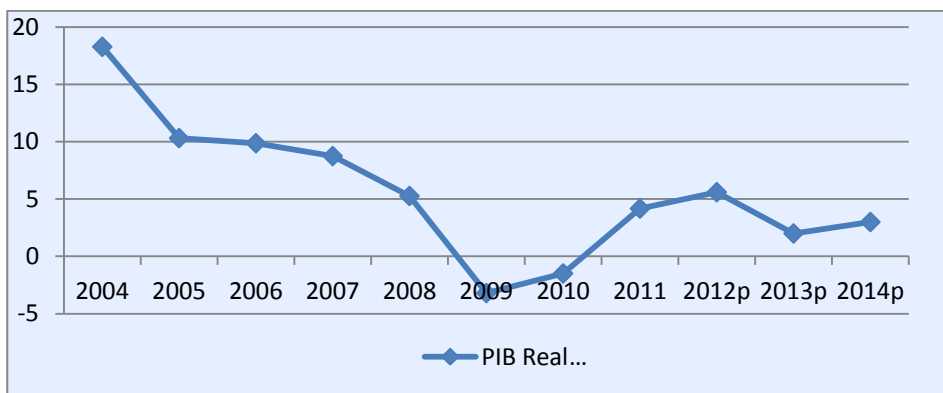
La economía creció por encima de la tendencia con un 5,6% impulsado exclusivamente por el masivo estímulo fiscal antes de las elecciones presidenciales de octubre pasado. Sin embargo, para el presente año se proyecta llegar a un aumento del 0,0%.

Cuadro N° 1 Indicadores económicos

Venezuela	2008	2009	2010	2011	2012p	2013p	2014p
PIB Real (var %)	5,3	-3,2	-1,5	4,2	5,6	2,0	3,0
Demanda Interna (var %)	4,7	-7,7	-0,5	7,6	12,3	-1,8	1,8
Consumo Privado (var %)	6,3	-2,9	-1,9	4,0	7,0	1,2	2,4
Inversión (var %)	2,4	-8,3	-6,3	4,4	23,3	3,5	4,5
Balanza comercial (US\$ Bill.)	43531	16411	27206	45998	38001	49137	52717
Exportaciones (US\$ Bill.)	95021	57603	65745	92811	97340	100259	105632
Importaciones (US\$ Bill.)	51490	41192	38539	46813	59339	51123	52916
Cuenta Corriente (% del PIB)	10,5	1,2	5,0	8,5	2,9	6,3	5,8
Inflación (%dic/dic)	30,9	25,1	27,2	27,6	22,0	29,2	28,3
Balance Fiscal (% del PIB)	-1,2	-5,0	-3,6	-4,0	-9,0	-4,5	-3,5
Deuda Pública Bruta (% del PIB)	26,3	33,7	40,2	46,8	51,3	56,4	62,2

Fuente: JP Morgan, FMI y IIF.

Gráfico N° 1 Crecimiento del PIB real (var %)

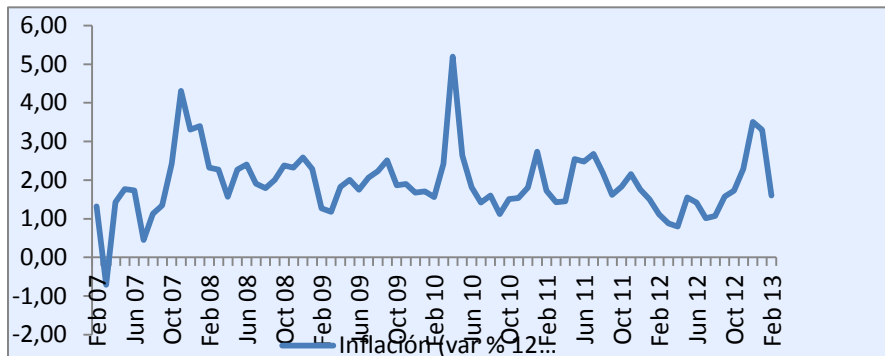


Fuente: FMI, IIF y Moody's.

A mediados de febrero de 2013, el gobierno devaluó el bolívar un 32% frente al dólar, en un esfuerzo para reducir el déficit fiscal al aumentar los ingresos del petróleo en términos de moneda local. Debido a lo anterior, se espera que la inflación aumente a cerca de un 29% este año, 9% más que en 2012, alcanzando los índices más altos de los últimos cinco años.

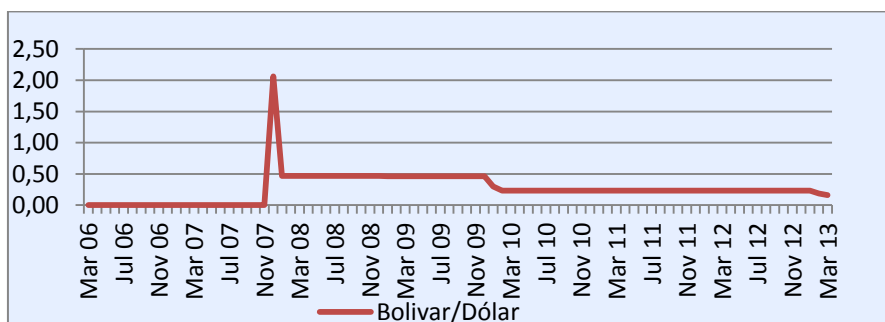
La política fiscal expansiva impulsada por Chávez durante 14 años ha provocado un déficit del sector público considerable. Esto, a pesar de una inesperada alza del precio del petróleo, casi record, que le ha otorgado altos ingresos al gobierno, teniendo en cuenta que representa más del 90% de sus exportaciones, adicionalmente al hecho de que los niveles de deuda mayores siguen siendo todavía moderados en relación con el PIB.

Gráfico N° 2
Inflación



Fuente: Banco Central de Venezuela, FMI y JP Morgan.

Gráfico N° 3
Tipo de cambio bolívar/US\$ dólar



Fuente: Banco Central de Venezuela y Banco Central de Chile.

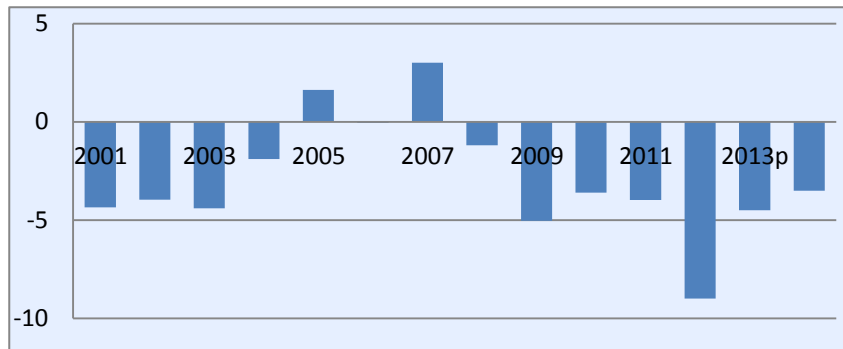
Por otro lado, el colapso de la confianza de los inversionistas ha provocado la reducción del sector privado y su productividad, obstaculizando la capacidad de la economía para un crecimiento sostenible y estable, lo que la ha hecho destacar más bien por su volatilidad.

A mediano y largo plazo, las perspectivas económicas de Venezuela están amenazadas por una mezcla insostenible de políticas heterodoxas, incluyendo el control de precios generalizado y los controles cambiarios, la constante actividad de nacionalización, una amplia intervención del gobierno, la fuga de capitales permanente y una mala operación del mercado de divisas. Estas medidas y hechos son los que han producido una economía altamente ineficiente caracterizada por restricciones de oferta y agobiada por las distorsiones masivas, incluyendo una moneda sobrevaluada.

La baja fortaleza institucional del país se refleja en sus altas restricciones de crédito, debido a la ausencia de procesos legales y protección de los derechos de propiedad por parte del gobierno, la falta de controles institucionales sobre el Poder Ejecutivo, una política imprevisible de decisiones y la alta dependencia gubernamental del Banco Central de Venezuela.

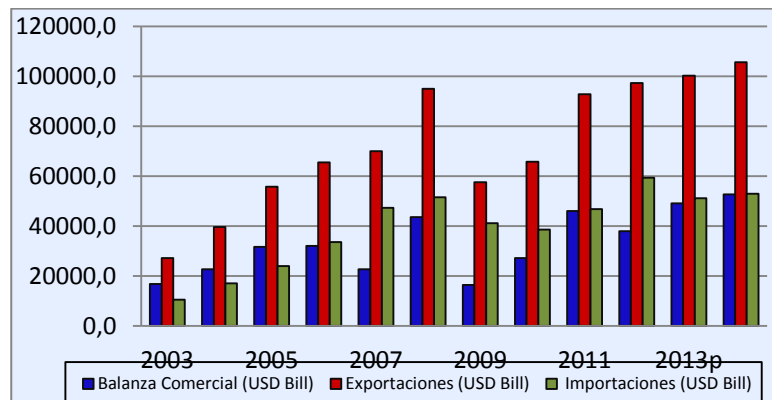
Debido a que cada vez es mayor la práctica del gobierno respecto a los gastos extrapresupuestarios y de la dependencia de los préstamos financiados por el Banco Central, los préstamos de China y de la empresa petrolera de propiedad estatal (PDVSA), se hace difícil medir su posición fiscal real.

Gráfico N° 4
Balance estructural (% del PIB)



Fuente: FMI.

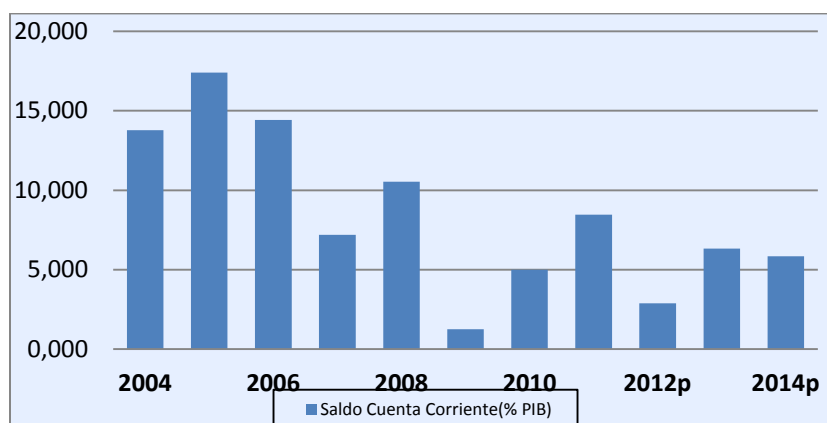
Gráfico N° 5
Balanza comercial (USD Bill.)



Fuente: JP Morgan, FMI y Banco Central de Venezuela.

Mientras que más del 60% de la deuda del gobierno está en moneda extranjera (que incluye un componente de la deuda interna), hay una cobertura natural contra el riesgo de tipo de cambio, dado que un alto porcentaje de los ingresos generados por PDVSA están en dólares. Además, el hecho de que el gobierno controle el flujo de divisas hacia y desde el país, junto con importantes superávits en cuenta corriente, asegura que se puedan movilizar suficientes divisas para pagar la deuda mientras persistan los altos precios del petróleo. El gobierno también se beneficia de una base cautiva, tanto de inversores nacionales como de exceso de liquidez en el mercado financiero nacional, creado por la política monetaria laxa.

Gráfico N° 6
Saldo cuenta corriente (% PIB)



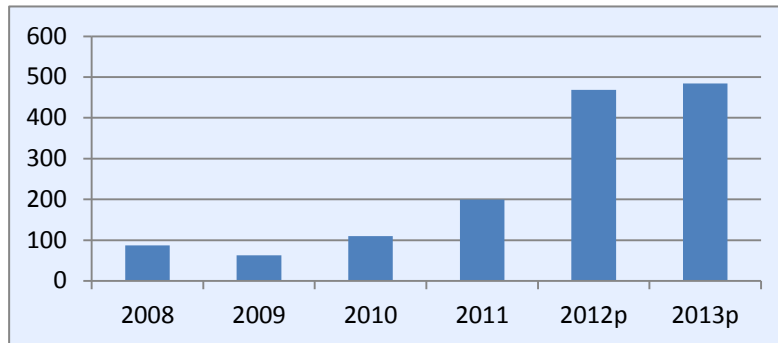
Fuente: FMI.

Dentro de las fortalezas del país, se encuentra la mediana tasa de deuda pública en comparación a sus vecinos, una fuerte posición de activos externos y una estructura de deuda favorable. En contraste, los desafíos para Venezuela son bastantes, entre los que se encuentran el combatir el ejercicio altamente discrecional de la autoridad gubernamental, que impulsa políticas económicas poco ortodoxas e impredecibles, la producción petrolera estancada y la disminución de la inversión privada, los crecientes desequilibrios macroeconómicos y el aumento de los déficit fiscales, la debilidad de sus instituciones, la alta dependencia de ingresos por impuestos al petróleo y por último, la falta de transparencia en las finanzas públicas.

2.2 Ranking de competitividad y riesgo soberano

Venezuela se encuentra actualmente en el puesto N° 126 del *Ranking* Mundial de Competitividad 2012–2013 del World Economic Forum, que contempla la participación de 144 países.

Gráfico N° 7
Indicador de vulnerabilidad externa



Fuente: Moody's.

En cuanto a la categoría de “Requerimientos Básicos” del mismo informe su mejor calificación es en el área de salud y educación primaria, donde obtiene el lugar N° 84, manteniéndose muy por debajo del nivel mundial. Su peor posición se encuentra en la categoría “Potenciadores de Eficiencia”, donde obtiene el último lugar del *ranking* en el área eficiencia de mercado de bienes.

Venezuela se ha encargado de tener planes de crecimiento sobre la base de una política económica cada vez de contenido más socialista, en medio de un entorno en América Latina que le lleva la delantera. Las diferentes estrategias económicas y políticas le otorgan su baja calificación por parte de Moody's, la cual en moneda extranjera es B2 y en moneda local es B1, debido en parte al poco equilibrio entre la moderada fuerza económica y gubernamental contra la muy baja fortaleza institucional, además de una alta susceptibilidad a riesgo eventual. Las mismas características han sido apreciadas por Fitch y Standard & Poors, donde ambos le entregan una calificación B+.

Cuadro N° 2
Clasificación de riesgo soberano

Moody's	S&P	Fitch
B2	B+	B+

Fuente: Moody's, Standard & Poors y Fitch.

Su economía es relativamente grande y los altos niveles de ingreso en comparación con sus pares con calificación B, son apoyados por los recursos petroleros de

tamaño considerable. El PIB per cápita al año 2011 es de US\$ 10.610 (en términos PPP), casi el doble de la mediana US\$ 6.852 para los países de categoría de calificación B. Sin embargo, la economía es muy dependiente de sus recursos naturales, en especial del petróleo y el crecimiento económico ha sido volátil.

Cuadro N° 3 Variación porcentual del PIB

	2012		2013				2014
PIB Real (var. %)	3º trim.	4º trim.	1º trim.	2º trim.	3º trim p	4º trim p	1º trim p
	5,2	5,7	-4	2	2	2	4

Fuente: JP Morgan.

Las anteriores calificaciones coinciden con el Índice de Libertad Económica realizado por la fundación Heritage para el presente año, donde Venezuela ocupa el lugar 174. Su nivel se ha reducido en 2,0 puntos con respecto al año pasado, debido a deterioros en la libertad comercial, libertad laboral y libertad frente a la corrupción, acompañada de un aumento explosivo en el gasto del gobierno en el período previo a las elecciones de 2012. Venezuela ocupa el puesto 28 entre los 29 países de la región Sur y Centro América/Caribe, y su puntaje general ha registrado uno de los 10 mayores descensos en el Índice 2013.

2.3 Situación política post Chávez

En 1999, Hugo Chávez ganó la presidencia, venciendo el sistema tradicional de partidos y lanzó su revolución bolivariana dirigida a alcanzar el "socialismo para el siglo 21". Líder de un gobierno autoritario y populista, reprimió la libertad de mercado y construyó alianzas con países como China, Cuba, Irán y Rusia. Chávez persiguió a sus adversarios políticos y críticos, restringiendo incluso la libertad de prensa, socavando el Estado de Derecho y los derechos de propiedad, militarizando el gobierno y tratando de desestabilizar a su vecino Colombia. La Asamblea Nacional, que él controlaba, aprobó una enmienda constitucional en 2009 que le permitió buscar un nuevo período presidencial, y ganó nuevamente la reelección en octubre de 2012. Sin embargo, el gobierno de Hugo Chávez llegó a su término con su muerte el 5 de marzo pasado debido al cáncer que lo aquejaba.

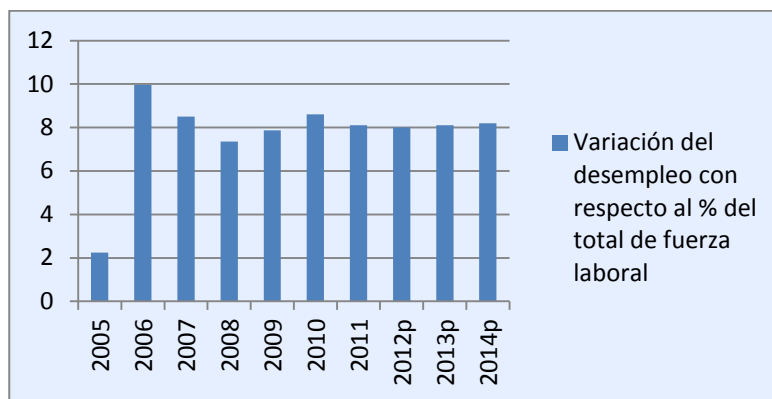
De esta forma, hoy existe el escenario incierto sobre el futuro político del país, luego del nombramiento irregular de Nicolás Maduro como presidente encargado, cargo

inexistente en la constitución nacional, hasta las nuevas elecciones presidenciales celebradas en abril, donde triunfó Nicolás Maduro.

La oposición política fue representada por Henrique Capriles, gobernador electo del estado de Miranda, que había sido respaldado por el 44% del total de votos en las elecciones presidenciales anteriores. Un estudio realizado por el Instituto Financiero Internacional (IIF) sugirió la alta probabilidad de que el chavismo retuviera el poder en las elecciones presidenciales abril. Los hechos fueron los elementos emotivos que rodean el funeral del líder, el acceso sin restricciones a los recursos financieros y logísticos del Estado, un chavismo unificado bajo Maduro, debido a que fue designado personalmente por él para ser su sucesor, el apoyo de Maduro en la base de votantes pro-Chávez y por último, un fuerte control de la administración sobre instituciones clave (PDVSA) y gobernaciones estatales que podrían ser cruciales en la formación de las condiciones favorables para Maduro. Finalmente con un 93% votos escrutados y en estrecha llegada Maduro obtuvo un 50,78 %, en tanto Capriles alcanzó un 48,95 %, de acuerdo a los cómputos oficiales, impugnados por la oposición.

La muerte de Chávez se produjo en un momento especialmente difícil para la economía venezolana, que registró un marcado deterioro en algunos de sus principales indicadores el año pasado, en particular el déficit fiscal. Mientras que el PIB creció un 5,6% el año 2012, este fue el resultado directo de una fuerte expansión del gasto público (16% en términos reales) antes de las elecciones presidenciales y regionales que dejaron al gobierno muy bien posicionado. Además, quedan temas pendientes como las elevadas tasas de criminalidad y narcotráfico que afectan a la sociedad en su seguridad diaria.

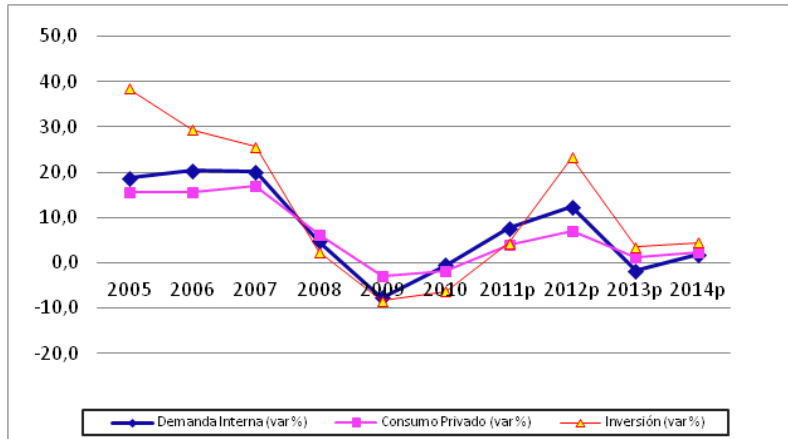
Gráfico N° 8
Promedio anual del desempleo



Fuente : IIF.

Gráfico N° 9

Evolución de la demanda interna, el consumo privado y la inversión

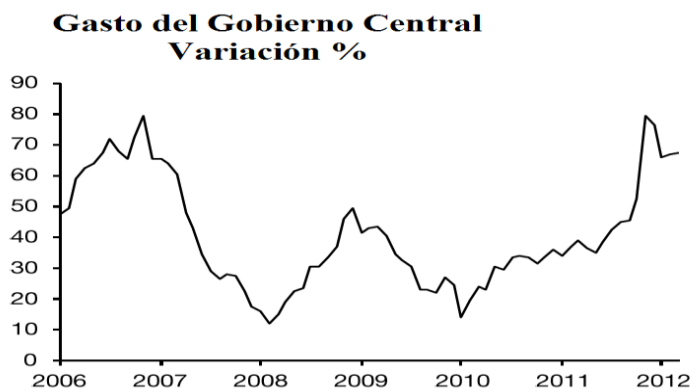


Fuente: FMI y JP Morgan.

Estimaciones de Moody's afirman que el déficit fiscal de 2012 equivale a casi el 11% del PIB, frente al 4% en 2011. Incluso teniendo en cuenta la capacidad del gobierno para financiarse internamente en tasas reales negativas, un déficit de este tamaño es absolutamente insostenible en el mediano plazo. Con la economía tan dependiente de los gastos del gobierno, A Maduro se le hará muy difícil reducir los gastos de manera significativa, independientemente de qué partido esté en el poder. Por otra parte, en la medida en que el gobierno próximo tenga éxito en la reducción de los gastos, es probable que el resultado directo sea un crecimiento lento, acompañado de mayores problemas políticos y sociales.

Gráfico N° 10

Gasto del gobierno central de Venezuela



Fuente: IIF.

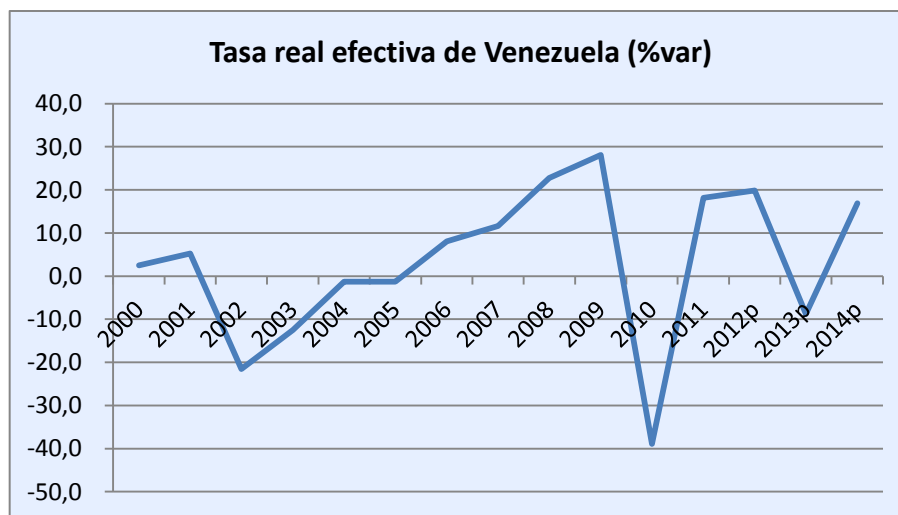
2.4 El petróleo para Venezuela

El gobierno de Chávez estuvo cada vez más apoyado en la empresa petrolera estatal (PDVSA) para implementar las políticas estatales tendientes a realizar la fantasía del “Socialismo del siglo XXI”. Fue por esta razón que las contribuciones sociales de PDVSA se elevaron a 24% de sus ingresos en el 2011 en comparación al 0% de 2002.

Esta intervención gubernamental tomó varias formas en los últimos años, entre las cuales están el aumento de las transferencias al Fondo de Desarrollo Nacional (FONDEN), la ejecución directa de programas sociales por parte de PDVSA, las subvenciones internas de consumo de combustible, la utilización del petróleo como instrumento de política exterior y también el uso del petróleo como medio de pago para los préstamos externos especialmente a China. Lo anterior ha debilitado la posición de financiamiento de PDVSA y obstaculizado su capacidad para aumentar la producción de petróleo. En medio de un estancamiento en los volúmenes de exportación de éste, los ingresos se han vuelto altamente dependientes de los precios.

La situación se torna preocupante para el país y su desarrollo, ya que el gasto fiscal financiado por petróleo es ahora el principal motor del crecimiento económico. Esta situación se proyecta en el aumento de las exportaciones de petróleo las cuales tuvieron un alza del 95% del total de exportaciones el año 2011.

Gráfico N° 11
Evolución de la política monetaria



Fuente: IIF.

Gráfico N° 12
Deuda pública bruta (% del PIB)



Fuente : IIF

Por otro lado, el aumento de las demandas de financiamiento del gobierno ha obstaculizado la inversión de PDVSA y la capacidad de producción de petróleo. Las participaciones gubernamentales de PDVSA promediaron el 78% de los beneficios de explotación entre 2005 y 2011, frente al 68% que alcanzaron entre 1998 y 2004.

Por otro lado, las contribuciones sociales fueron un gasto fiscal obtenido mediante la financiación de las Bolivarianas denominadas Misiones, donde se hacen contribuciones en vivienda y urbanización, salud gratuita, infraestructura y una red de distribución de alimentos (Mercal) a gran escala, que vende productos alimenticios a precios subvencionados. Este gasto se convirtió en una importante herramienta para mantener el apoyo político y social del gobierno del ex presidente Chávez.

La venta de petróleo en condiciones preferenciales ha sido una herramienta importante usada por el gobierno para avanzar en su agenda externa. Acuerdos con Cuba, Argentina y otros países de la región, principalmente de América Central y el Caribe, permiten hasta el día de hoy la financiación de compras de petróleo a tasas de interés bajas por períodos de hasta 25 años. Desde 2009, más de la mitad de los envíos de petróleo a estos países, los cuales corresponden al 6% de las exportaciones, han sido financiadas de este modo. Además, esquemas de comercio como el trueque de petróleo por productos agrícolas y servicios médicos también se

han estado utilizando, especialmente con Cuba, cuyo dominio de la política interna de Venezuela ha sido creciente.

Las políticas contra la empresa privada han hecho que la economía dependa en gran medida del gasto fiscal como fuente de crecimiento económico, lo que ha dado lugar a un aumento constante de las demandas financieras de PDVSA. Esto ha obstaculizado la capacidad de PDVSA para incrementar la producción de petróleo y los volúmenes de exportación, haciendo así que los ingresos del petróleo sean cada vez más vulnerables a las fluctuaciones de precios. Se debe esperar que el papel del Estado en la economía se profundice aún más, lo cual es probable que intensifique la presión del gobierno sobre la financiación de PDVSA en el mediano plazo. El debilitamiento de PDVSA, la principal fuente del país de moneda fuerte, está destinada a agudizarse, aumentando el riesgo país, ya a un nivel bajo, expresado en la clasificación muy reducida de B+.

2.5 Relación con Chile

Durante los pasados 14 años de Revolución Bolivariana, la política exterior del gobierno venezolano ha estado dirigida a promover y fortalecer la unión y la solidaridad entre las naciones. En ella, el fortalecimiento de las relaciones y el intercambio económico comercial, ha sido una estrategia fundamental.

Entre los tratados que involucran a Chile y Venezuela se encuentra el Tratado de Montevideo, suscrito en el año 1980, el cual se convirtió en el marco jurídico global constitutivo y regulador de la Asociación Interamericana de Integración (ALADI). De esta forma, la relación comercial entre ambos países, se rigió jurídicamente a través de la firma del Acuerdo de Complementación Económica N° 23, suscrito el 02 de abril de 1993, enmarcado en la creación de un área de preferencias económicas en la región, propiciando el mercado común latinoamericano, predominando las preferencias arancelarias regionales aplicadas a productos originarios de los países miembros y el desarrollo de acuerdos con alcances regionales y parciales.

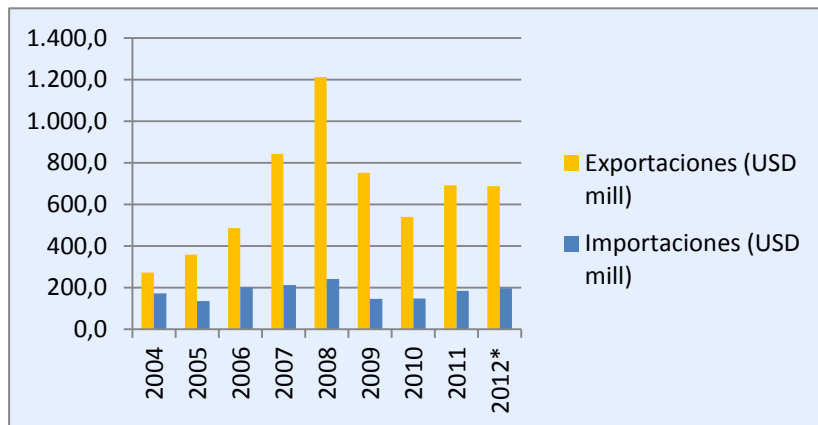
Otro tratado fue el Convenio Básico de Integración Cultural bilateral, suscrito el 10 de octubre de 1990, pero que entró en vigor en 1993, el cual estableció que la Comisión Mixta Cultural debe reunirse alternativamente en ambas capitales. Su primera y única reunión se realizó en Santiago, el 7 de mayo de 1996.

Chile además, participa en el Mercosur en el cual Venezuela es miembro titular y Chile asociado.

Por otro lado, las exportaciones e importaciones han variado a lo largo de la última década, siendo el 2008 el período donde Chile logró el mayor nivel de

exportaciones hacia Venezuela, alcanzando los US\$ 1.212 millones. En contraste, las importaciones han tendido a mantener niveles más bajos y estables.

Gráfico N° 13
Promedio anual importaciones/exportaciones de Chile a Venezuela en US\$ Millones



Fuente: Banco Central de Chile y Servicio Nacional de Aduanas de Chile.

A inicios del año 2000, Chile incrementó sus niveles de exportación con el resto del mundo, modificando sus políticas económicas para abrirse más en el mercado del comercio exterior mundial, predominando los Tratados de Libre Comercio, trayendo como consecuencia que la balanza comercial en los últimos cinco años reflejara cifras positivas, producto de la diversificación de productos y servicios en materia de exportación, y la incorporación de nuevos socios comerciales (proveedores) en materia de hidrocarburos, situando de esta manera a Venezuela para el año 2009, como el socio comercial número 21 y en la posición número 18 como destino de las exportaciones chilenas.

En 2012 las exportaciones de Chile a Venezuela alcanzaron los US\$ 687 millones; entre estas lideran el alambre de cobre refinado, los cátodos de cobre y la pasta química de madera semi blanqueada. Por su parte, las importaciones provenientes de Venezuela al país llegaron a los US\$ 196 millones, destacando el amoníaco anhidro, el ron y los cables de aluminio.


3. Nicaragua: Crecimiento Económico, Reducción del Empleo Informal y Aumento de Energías Renovables

3.1 Economía

Con el paso del tiempo la situación macroeconómica de Nicaragua se ha vuelto moderadamente estable, donde el gobierno central y el sector público se consolidaron con un 0,6% y 0,1% de superávit respectivamente en 2011. El gasto corriente se redujo, los ingresos fiscales aumentaron y las reservas se encuentran en un nivel estable en la actualidad.

Con respecto al crecimiento económico, el 2012 fue de un 3,7% y se proyecta que aumente a un 4% en 2013, mientras que la inflación se mantiene en niveles del 8%, con una proyección del 7,5% para el presente año. Otro desequilibrio sustancial de la economía es la cuenta corriente de la balanza de pagos, cercana a 20%.

Cuadro N° 1
Indicadores económicos

 Nicaragua	2008	2009	2010	2011	2012p	2013p	2014p
PIB Real (var %)	2,8	-1,5	4,5	4,7	3,7	4,0	4,0
Consumo Privado (% del PIB)	2,5	-0,6	3,0	2,6	2,2	2,4	2,5
Inversión (% del PIB)	-0,5	-6,2	1,3	3,7	1,7	1,7	1,5
Balanza comercial (US\$ Bill.)	-2234,2	-1563,2	-1663,9	-2068,0	-2395,0	-2369,0	-2338,0
Exportaciones (US\$ Bill.)	2496,8	2365,9	3128,3	4057,0	4474,0	4828,0	5210,0
Importaciones (US\$ Bill.)	4731,0	3929,1	4792,2	6125,0	6869,0	7197,0	7548,0
Cuenta Corriente (% del PIB)	-23,8	-12,2	-14,4	-18,0	-20,5	-18,1	-16,7
Inflación (%dic/dic)	13,8	0,9	9,2	8,0	8,6	7,5	7,0
Balance Fiscal (% del PIB)	-0,8	-1,9	-0,5	0,5	-1,4	-0,9	-0,9
Deuda Pública Bruta (% del PIB)	76,6	82,1	79,9	70,7	63,5	58,3	54,8

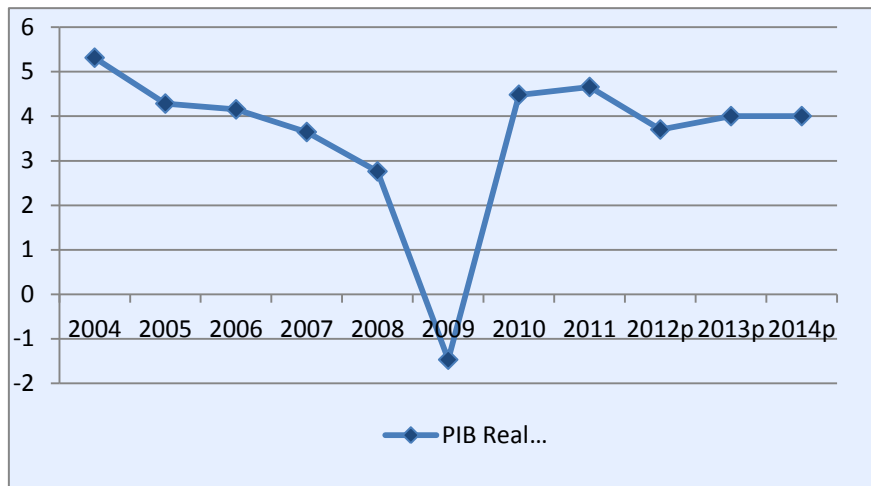
Fuente: FMI y Banco Central de Nicaragua.

Venezuela ha sido un aliado de gran importancia para la economía de Nicaragua en los últimos años, tanto en términos de cooperación como en asuntos comerciales, por lo que la nueva etapa política de ese país podría significar serios ajustes a la economía de Nicaragua.

Existe la posibilidad de que la cooperación venezolana con Nicaragua disminuya de los actuales US\$ 600 millones anuales, a US\$ 300 millones debido a los problemas

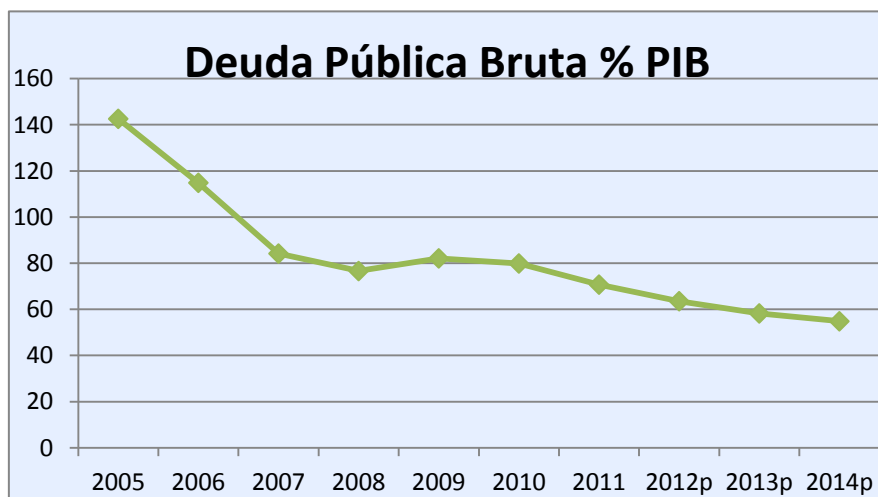
en la economía de Venezuela. Esto cobra suma relevancia, ya que el apoyo venezolano en los últimos años ha representado el 30% de los ingresos del gobierno central nicaragüense y el 5% del PIB.

Gráfico N° 1
Crecimiento del PIB real (var %)



Fuente: FMI.

Gráfico N° 2
Deuda pública bruta

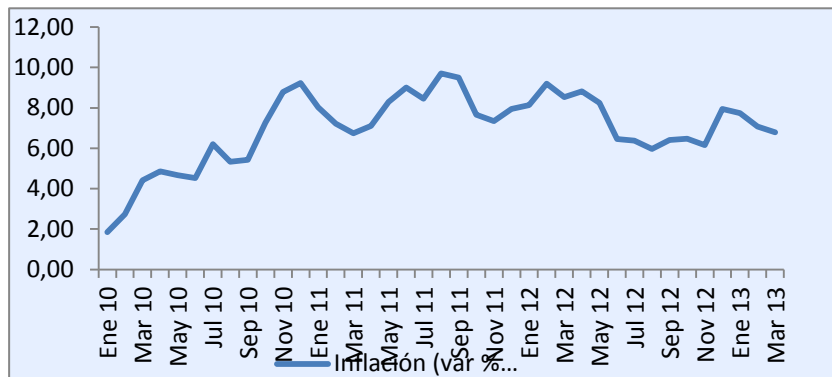


Fuente : FMI.

La deuda externa pública, por su parte, fue de un 63,5% del PIB en 2012 y se proyecta en un 58,3% para 2013. Además, el capital y la liquidez de los bancos es amplia y los préstamos en mora se han reducido al 2,2%.

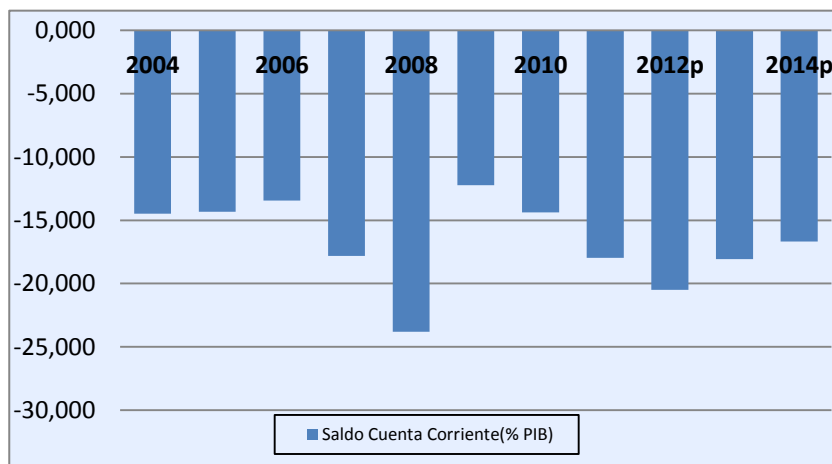
Lo anterior va acompañado de un nuevo programa económico y financiero de mediano plazo elaborado por las autoridades del país en 2012. El programa fomenta y profundiza la política de logro de objetivos sociales, en un marco de estabilidad macroeconómica reforzada. En el corto plazo, el gobierno continuará promoviendo la consolidación fiscal en un contexto de aumento de la inversión pública para apoyar el crecimiento.

Gráfico N° 3
Inflación (variación% a 12 meses)



Fuente: FMI y Banco Central de Nicaragua.

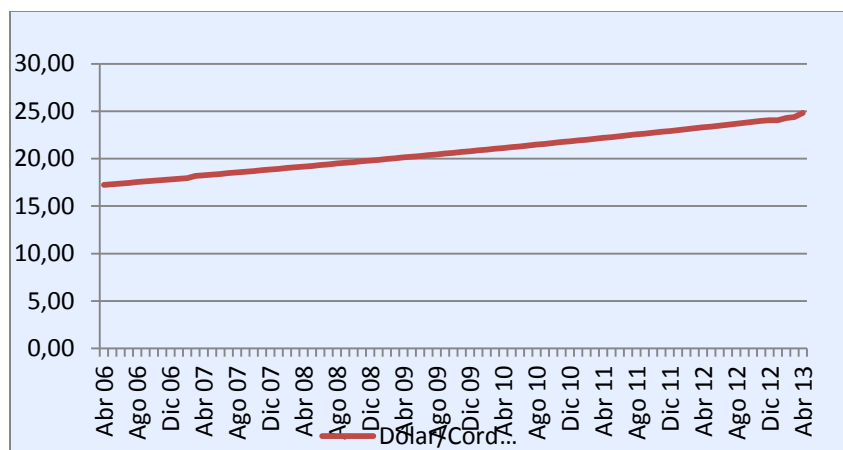
Gráfico N° 4
Saldo cuenta corriente (% del PIB)



Fuente: FMI.

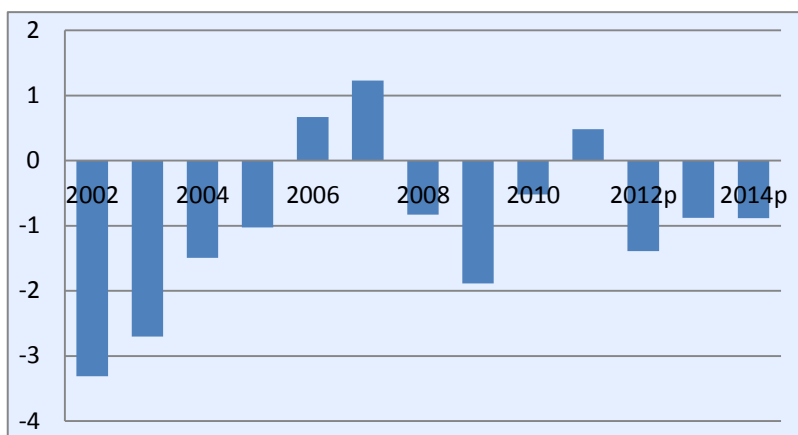
Las autoridades de Nicaragua siguen atribuyendo gran importancia al crecimiento equitativo de la sociedad y por ende, en favor de los más desaventajados. Como resultado, la pobreza del país ha disminuido lentamente y continúa en dicha dirección. Lo anterior se puede apreciar en el porcentaje de la población que vive por debajo del umbral internacional de la pobreza, que contempla a aquellos individuos que ganan menos de 2 dólares al día, el cual disminuyó de 48,3% en 2005 al 42,5% en 2009. Sin embargo, aún son porcentajes considerablemente elevados en comparación a países desarrollados o emergentes.

Gráfico N° 5
Tipo de cambio córdoba / US\$ dólar



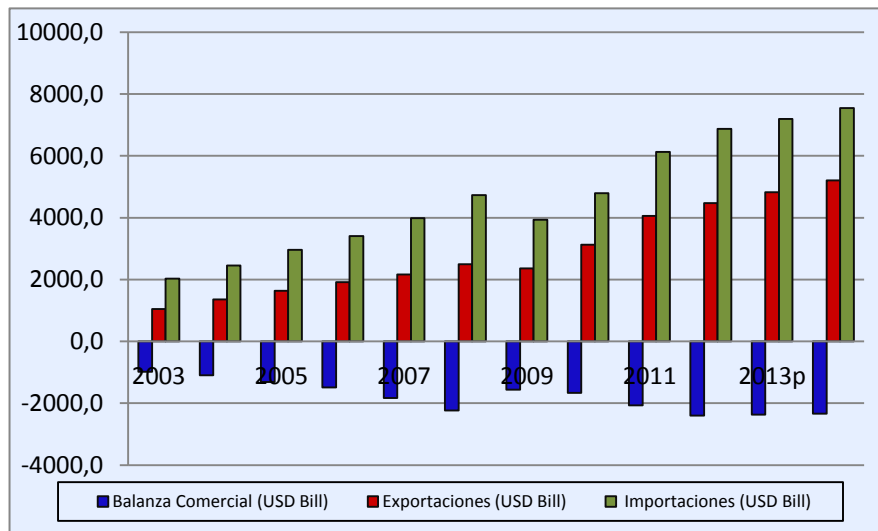
Fuente: Banco Central de Nicaragua, Banco Central de Chile y CEPAL.

Gráfico N° 6
Balance estructural (% del PIB)



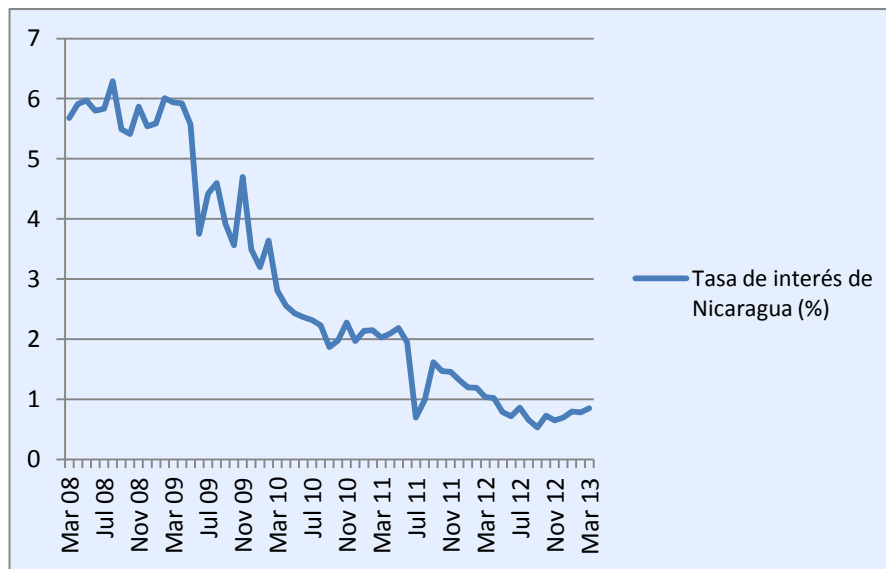
Fuente: FMI.

Gráfico N° 7
Balanza comercial (US Bill)



Fuente: FMI y Banco Central de Nicaragua.

Gráfico N° 8
Evolución de la política monetaria



Fuente: Banco Central de Nicaragua.

3.2 Ranking de competitividad y riesgo soberano

Nicaragua se encuentra actualmente en el puesto N° 108 del *Ranking* Mundial de Competitividad 2012–2013 del World Economic Forum, el cual contempla la participación de 144 países, bajando del puesto N° 106 que obtuvo en la versión anterior, lo que mantiene al país con índices bastante deficientes, baja competitividad internacional y obstáculos a la inversión.

En cuanto a la categoría de “requerimientos básicos” del mismo informe su mejor calificación es en salud y educación primaria, donde obtiene el lugar N° 89, siendo este ámbito la orientación de sus políticas públicas. Su peor posición se encuentra en la categoría “potenciadores de eficiencia”, en el que obtiene el lugar N° 119 del *ranking*, en el área eficiencia de mercado de bienes.

Cuadro N° 2 Clasificación de riesgo soberano

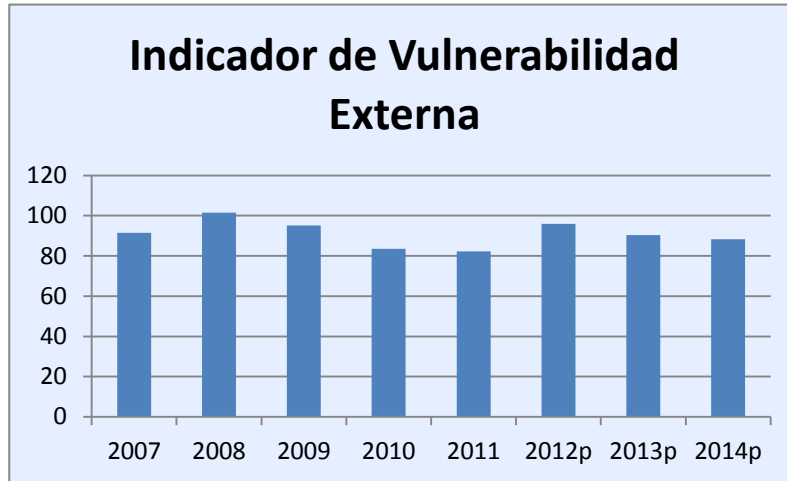
Moody's	S&P	Fitch
B3	S/R	S/R

Fuente: Moody's, Standard & Poors y Fitch.

A pesar de las diferentes estrategias económicas y políticas públicas aplicadas en Nicaragua, es un país con altos índices de pobreza, lo que no ha fomentado de forma considerable y sostenible la inversión. Esto se refleja en la calificación por parte de Moody's la cual es B3. Sin embargo, Fitch y Standard & Poors no cuentan con un *ranking* para el país.

Por otro lado la Fundación Heritage clasifica a Nicaragua en su Índice de Libertad Económica en el puesto N° 110. Su puntuación es 1,3 puntos peor que el año pasado, con una disminución en el control del gasto público y la libertad de trabajo sobrepasa la libertad de inversión y fiscal. Nicaragua ocupa el puesto 21 entre los 29 países de la región de América del Sur y Central, y su puntaje general está por debajo del promedio mundial.

Gráfico N° 9
Indicador de vulnerabilidad externa



Fuente: Moody's.

Su baja calificación se refleja además, en su insuficiente protección de los derechos de propiedad y la corrupción generalizada desalienta el surgimiento de un sector privado más dinámico. El Estado de Derecho es débil, y los tribunales locales están sujetos a considerable interferencia política.

3.3 Regulación de empleos informales

A pesar de los logros significativos mencionados anteriormente, Nicaragua tiene grandes problemas de pobreza generalizada y un bajo ingreso per cápita. La pobreza se ha reducido en efecto, pero no lo suficiente o lo suficientemente rápido. Para lograr una reducción de la pobreza más profunda se necesita de un crecimiento económico más rápido, lo que a su vez requiere una mayor productividad económica.

Las autoridades creen que uno de los principales obstáculos para una mayor productividad es el tamaño del sector de empleo informal. El carácter de la actividad temporal y efímera de este sector desalienta la inversión en formación y capacitación de los trabajadores, como también en la tecnología y las herramientas necesarias para aumentar la productividad. Debido a lo anterior, se ha comenzado a implementar políticas para reducir a los trabajadores ilegales y empleos informales.

Gráfico N° 10
Promedio anual de desempleo



Fuente: FMI y CEPAL.

Para lograr su objetivo, el gobierno intenta explicar y fomentar las ventajas inherentes de ser un trabajador capacitado, para así reducir o eliminar por completo las desventajas y barreras percibidas. Esto requiere, entre otras cosas, el acceso simplificado a los servicios financieros a personas vulnerables, la eliminación de la burocracia y la eliminación de las cargas onerosas e impuestos que gravan a las microempresas y pequeños empresarios.

También se están mejorando los esfuerzos de vigilancia para garantizar que las empresas no operen de forma clandestina en el sector informal para evitar el pago de salarios justos y su responsabilidad legal de prestaciones sociales a sus empleados, mientras que al mismo tiempo evaden impuestos y cotizaciones sociales. Con este fin, los procesos electrónicos simplificados se están aplicando para reducir la burocracia y los impuestos se mantienen bajos para las micro y pequeñas empresas.

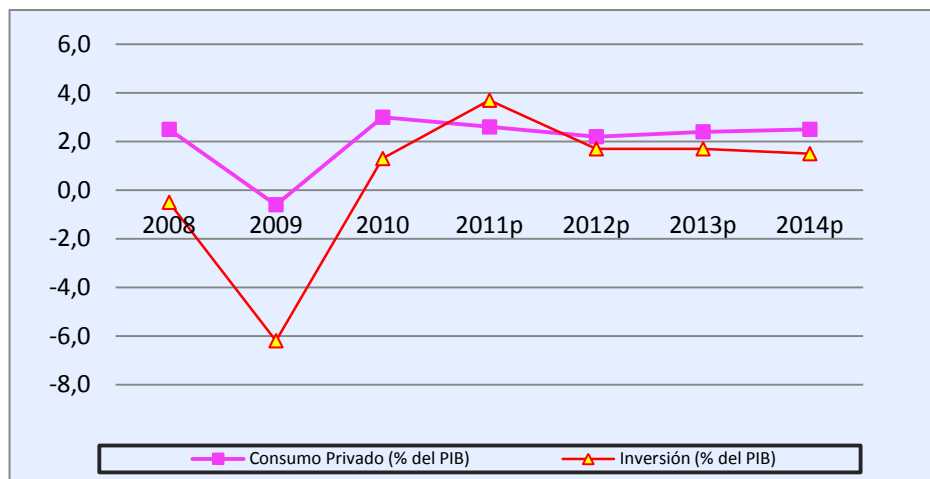
Por otro lado, el Instituto de Seguridad Social de Nicaragua junto a los gobiernos nacionales y locales, otorgará un número de identificación único que será emitido a todas las empresas, lo que garantiza el registro de cualquier empleado, haciendo así más difícil la evasión de sus responsabilidades legales.

La estrategia del gobierno para reducir el sector de empleo informal comprende también invertir en salud, educación y en infraestructura, especialmente en el sector eléctrico. Las autoridades se han comprometido a mejorar la composición y la eficacia del gasto de inversión pública de infraestructura. Este compromiso ya dio sus frutos en 2011 y lo sigue haciendo en la actualidad.

Además, se están efectuando esfuerzos importantes para lograr un amplio consenso sobre las decisiones económicas clave, a través de un enfoque tripartito entre el sector privado, los trabajadores y el gobierno. Como consecuencia de estos esfuerzos, la inversión alcanzó un récord en 2011, llegando a 3,7% del PIB. Sin embargo, en 2012 solo fue de un 1,7% del PIB y se proyecta de igual forma para el presente año. En consecuencia, la relativa calma y la cohesión social que prevalecen en el país durante los últimos años son un buen augurio para la continuidad de la inversión extranjera y el mejoramiento en el sector del empleo.

Gráfico N° 11

Evolución del consumo privado y la inversión (% del PIB)



Fuente: FMI y Banco Central de Nicaragua.

3.4 Sistema de electricidad

Nicaragua es un país no productor de petróleo, que ha sufrido el pronunciado aumento del precio del combustible registrado en la última década. La producción de electricidad a base de combustibles alcanza el 70%, sin embargo, el país está dotado con amplios recursos naturales que pueden ser aprovechados para satisfacer sus necesidades de electricidad y el gobierno de Nicaragua se ha

comprometido a modificar radicalmente la situación para 2017. Para entonces, se proyecta que el 75% de la electricidad se generará con recursos naturales renovables, principalmente hidroeléctricos, geotérmicos, eólicos y biomasa.

Varias empresas privadas, tanto locales como extranjeras, actualmente están construyendo plantas generadoras de energía renovable para venderla a las empresas privadas de distribución que ya operan en el país, mientras que el Estado asume una función subsidiaria.

Esta transformación del sector eléctrico es una estrategia del gobierno para hacer frente a las dificultades financieras que aquejan al país. Con un sector financiero sano, con buena capacidad de generación de energía, adecuados aranceles y subsidios focalizados, se genera una condición previa fundamental para el crecimiento económico.

3.5 Relación con Chile

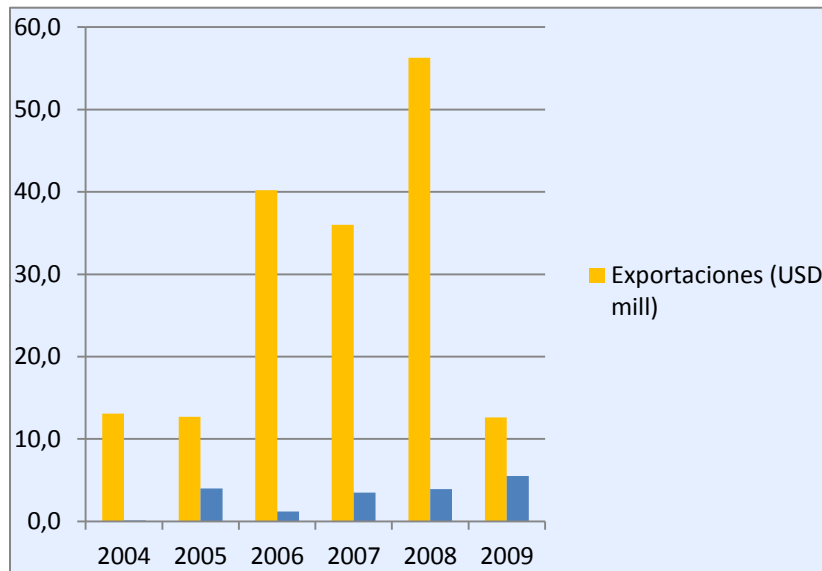
Las relaciones con Nicaragua están marcadas por una larga trayectoria de amistad y cooperación que se caracterizan por una permanente actualización, de acuerdo a los diversos escenarios políticos locales. Estas relaciones se han visto favorecidas en los últimos años por el énfasis común, de reducir la pobreza de los respectivos países. Así también, el creciente dinamismo del comercio exterior y los programas de cooperación técnica, permiten que nuestro país continúe siendo una referencia en los procesos de modernización y cambio social que lleva adelante Nicaragua.

Nicaragua, además, ha recibido asistencia técnica y entrenamiento a profesionales de servicios públicos, a través de pasantías y cursos en Chile, en materias como agricultura, desarrollo social, e inversión pública, entre otros.

Por otro lado, las relaciones económicas y comerciales son un área en donde se busca crecimiento y mayor interacción, ya que a la fecha no se han logrado grandes intercambios en este ámbito. Las exportaciones e importaciones realizadas desde Chile a Nicaragua representan uno de los porcentajes más bajos de intercambio comercial en Centro y Sudamérica.

Sin embargo, en febrero de 2011 se suscribió el Protocolo Bilateral Chile-Nicaragua al TLC Chile-Centroamérica, con lo que se debiese esperar un incremento en el intercambio comercial.

Gráfico N° 12
Promedio anual de importaciones/exportaciones de Chile a Nicaragua en US\$ Millones



Fuente: Banco Central de Nicaragua.

4. Cuba: Miembro del ALBA con Fuerte Dependencia Económica de Venezuela y Bajo Crecimiento

4.1 Economía


Cuba se autodefine como una democracia popular de carácter unipartidista, con una economía de sistema socialista marxista ortodoxo, de suerte que sus cifras estadísticas no son comparables a las de una economía de mercado. A modo de referencia, se estima actualmente que su PIB es del orden de US\$ 70 mil millones, su población unos 11 millones de habitantes y su PIB per cápita de unos US\$ 6.000 a 7.000.

La economía de Cuba enfrenta desde hace varias décadas una situación de déficit comercial de bienes y de fuerte dependencia del exterior. El déficit de la cuenta comercial de balanza de pagos es compensado, supuestamente, por exportación de servicios de turismo, salud y de educación, proporcionados a Venezuela. Las exportaciones representaron en el año 2011 solo un 30,2% del intercambio comercial total; en 2012, en tanto, el país incumplió las exportaciones de bienes proyectadas en un 2,2% y disminuyó las importaciones en un 2,7%. Venezuela, por

su parte, se ha convertido en el socio principal del intercambio comercial, en donde el déficit comercial sobrepasa los US\$ 3.400 millones para Cuba.

El anterior déficit, de carácter crónico, ocurre porque Cuba presenta una economía vulnerable, marcada por las variaciones del precio internacional y las crisis económicas mundiales. Ello, a pesar de no tener una economía de mercado y del embargo comercial, económico y financiero que le ha sido impuesto por Estados Unidos, por más de 50 años, cuyos efectos son negativos para la economía cubana.

Cuadro N° 1 Indicadores económicos

 Cuba	2007	2008	2009	2010	2011	2012p	2013p
PIB Real (var %)	7,3	4,1	1,4	2,4	2,3	2,5	2,1
Demanda Interna (var %)	1,0	1,1	0,99	0,96	1,1	s/r	s/r
Consumo Privado (var %)	1,5	-1,77	0,89	7,86	1,40	s/r	s/r
Inversión (% PIB)	10,2	14,8	11,2	10,4	11,7	12,0	12,2
Balanza comercial (US\$ Bill.)	-6,5	-10,6	-6,1	-6,1	-7,9	-8,1	s/r
Exportaciones (US\$ Bill.)	3,6	3,6	2,8	4,5	6,0	5,6	s/r
Importaciones (US\$ Bill.)	10,1	14,2	8,9	10,6	14,0	13,7	s/r
Cuenta Corriente (% del PIB)	0,7	-4,7	1,3	1,1	1,0	0,8	0,6
Inflación (Promedio anual)	2,8	-0,1	-0,1	1,6	2,5	3,2	3,0
Balance Fiscal (% del PIB)	-3,2	-6,9	-4,8	-3,5	-3,4	-3,8	-3,5
Deuda Pública Bruta (% del PIB)	19,1	25,3	29,5	32,2	34,0	36,0	37,7

Fuente: Moody's, CEPAL, ProChile, Banco Central de Chile, Central Intelligence Agency.

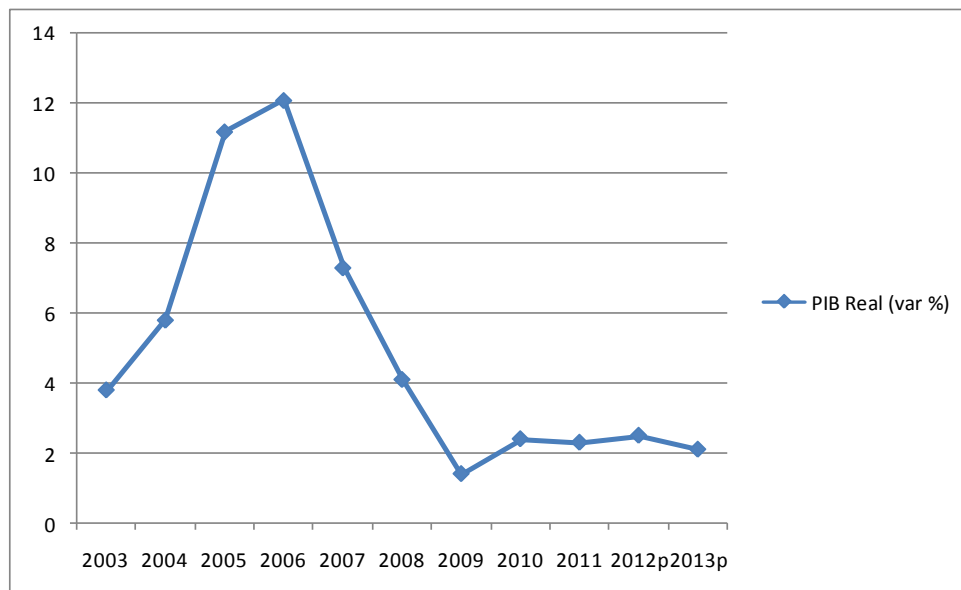
En gran medida, Cuba realiza las importaciones con la utilización de financiamientos especiales o de subsidios financieros, debido a la falta de competitividad internacional y de liquidez que limita el sector externo de su economía. Los mayores montos de importaciones se traen desde Venezuela y China, países con los cuales Cuba tiene afinidades políticas y gran apoyo recíproco, que han generado importantes vínculos comerciales y políticos. Estos últimos están marcados por el otorgamiento e incremento sustancial de los créditos y facilidades financieras para cubrir operaciones de corto, mediano y largo plazo, que permiten el desarrollo de amplios programas sociales.

Por otro lado, el gobierno cubano post Fidel Castro continúa equilibrando la necesidad económica de flexibilizar su ortodoxo e ineficiente sistema económico socialista, con el deseo de un firme control político interno. El presidente Raúl Castro es consciente de que se debe actualizar el modelo económico para garantizar la supervivencia del socialismo. Por esta razón, se han ampliado las oportunidades de empleo por cuenta propia y se han introducido nuevas reformas

marginales de mercado, algunas implementadas inicialmente en la década de 1990, para aumentar la eficiencia de las empresas y aliviar la grave escasez de alimentos, bienes de consumo y vivienda.

Además, el nivel de vida del cubano promedio se mantiene en un nivel más bajo que antes de la recesión de 1990, causada por la pérdida de la ayuda soviética, de unos US\$ 5.000 millones anuales, y las ineficiencias internas operativas y de gestión, que dieron origen al llamado “el período especial”, a partir de 1991, hasta comienzos del siglo XXI.

Gráfico N° 1
Crecimiento del PIB real (var. %)



Fuente: CEPAL y Moody's.

Desde finales de 2000, Venezuela ha estado proporcionando petróleo en condiciones preferenciales, y actualmente suministra más de 100.000 barriles por día de productos petrolíferos. Cuba ha estado pagando por el petróleo, en parte, con los servicios de personal cubano en Venezuela, incluyendo a unos 30.000 profesionales de la medicina. Esta alianza estratégica entre ambos países en el sector económico y político, se ve acompañada de la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA).

Después de la caída de la Unión Soviética en 1991, la economía de Cuba sufrió una crisis, dejándola esencialmente paralizada, porque las estrechas bases económicas

de esta nación se concentraban en unos pocos productos con pocos compradores. La pérdida de los casi US\$ 5 mil millones mencionados que el gobierno de la URSS entregaba a Cuba como ayuda, en forma de exportaciones garantizadas para el mercado cubano del azúcar y la obtención de petróleo barato, generó un impacto severo para la economía del país e históricamente se denominó, como se dijo, el “período especial”, etapa económica muy dura.

Desde 1993, el comercio de Cuba disminuyó en un 80% y las condiciones de vida empeoraron. A su vez, se disparó el número de inmigrantes cubanos que buscaban salvar su situación económica en los Estados Unidos. Por esta razón, se tomaron nuevas medidas para aliviar la situación del país: se fomentó la inversión extranjera y se permitieron algunas muy limitadas formas de iniciativa y propiedad privada.

A pesar de los limitados avances económicos, en octubre de 2004 el gobierno cubano anunció que a partir de noviembre del mismo año los dólares estadounidenses no serían legales en Cuba, pero en cambio se cambiarían por pesos convertibles cubanos, política que se mantiene en la actualidad.

Cuba desarrolla su influencia externa en el mundo emergente enviando médicos, medicinas y profesionales de todo tipo, sin embargo, algunos países han decidido rechazar este tipo de ayudas. El plan de alfabetización cubano “Yo sí puedo” se aplica en varios países de América Latina. Además, el país mantiene relaciones comerciales intensas, mayoritariamente de trueque, con España, Canadá, Italia, China, Rusia y Venezuela.

4.2 Reformas recientes a partir del año 2010

Las reformas económicas anteriores de 1980 y de 1993-95, de acuerdo a la opinión de los analistas, tuvieron solo resultados marginales, modestamente positivos, pero parciales, debido a su aplicación limitada y a los procesos de contra-reformas que las frustraron o las hicieron insuficientes.

Raúl Castro, ya Presidente/General, llamó (2009) a realizar nuevas reformas estructurales y de conceptos y a eliminar prohibiciones absurdas, indispensables para superar la crisis socioeconómica, aumentar la productividad y corregir las insuficientes y revertidas reformas anteriores, que eviten estar “al borde del precipicio”, caída que podría suceder si se interrumpe la ayuda de Venezuela, que está entrando en momentos económicos difíciles, con crecientes dificultades internas.



Los aspectos conceptuales destacados de los ajustes recientes son: la modificación de la errada política de pleno empleo y la autorización a los pequeños emprendedores privados a que contraten empleados asalariados, que no sean familiares. Ha sido relanzado, también, el “cuentapropismo” y la distribución de tierras baldías en usufructo, hasta por 10 años, renovables a los pequeños agricultores. Sin embargo, la realidad percibida es que nuevamente los ajustes efectivos ejecutados son limitados, incompletos y con muchas restricciones y obstáculos burocráticos y reglamentarios, por lo que los resultados esperados serán limitados.

Como ejemplos anteriores, se pueden citar el uso de celular con internet restringida, el alquiler de establecimientos de otros ciudadanos, la venta de automóviles y de viviendas, las barberías de hasta 3 sillas, los paladares con un aumento máximo de sillas de 20 hasta 50, todo ello reglamentado al detalle.

En el 2010-2011 el gobierno cubano ha efectuado algunos cambios conceptuales significativos, pero limitados, que no resuelven el problema del excedente laboral y de baja productividad. Aún no hace cambios en el sector externo, excepto la devaluación del peso en un 8%, para restablecer el nivel existente en marzo del 2005.

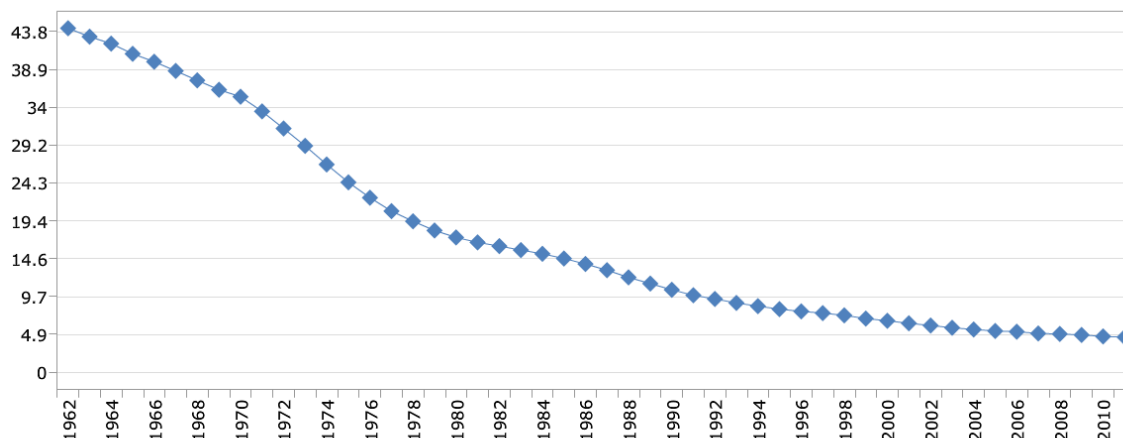
Uno de los problemas para avanzar en las reformas es el optimismo gubernamental de carácter ideológico y la lucha interna de facciones, que se oponen a las soluciones económicas realistas, mientras la rentabilidad de las empresas estatales continúa baja y el nivel de la calidad de vida y los servicios sociales sigue declinando.

4.3 Demografía y etnografía

La demografía cubana es un elemento que incide en la debilidad de la economía, por el bajo crecimiento de la población y la fuerte emigración y pérdida de capital humano en las últimas seis décadas. La edad promedio de los cubanos es de 35 años y el 16% sobrepasa los 60 años. En el año 2002, la población de Cuba era 11,17 millones y en el 2009 llegaba a 11,24 millones, según la Oficina Nacional de Estadísticas (ONE).

Etnográficamente, la sociedad cubana es multirracial, con fuertes raíces en España y África, 65% son blancos, 10% son africanos, 25% son mulatos y 1% asiáticos.

Gráfico N° 2
Tasa de mortalidad infantil en Cuba



Fuente: CEPAL.

Cuadro N° 2
Tasa de crecimiento anual de la población cubana

Población al 2011	Tasa de Crecimiento anual 2010-2015
11.291.000	0%

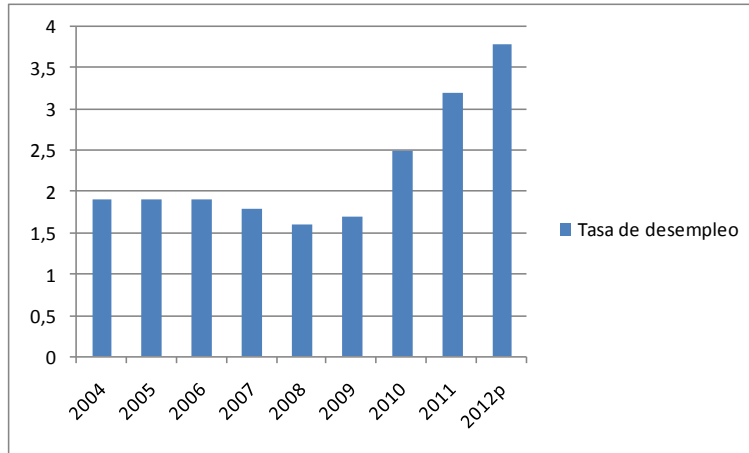
Fuente: CEPAL estadísticas.

4.4 La estructura económica (PIB) de Cuba

Básicamente, la estructura económica sectorial de Cuba se divide en Agricultura (5,1%), Industria (27,2%) y Servicios (67,6%).

La fuerza laboral activa está compuesta por 4,8 millones de trabajadores, con una tasa de desempleo de 1,9%; el 78% trabaja para el Estado, que controla los medios de producción y ha tenido, a lo largo de la historia, una política de empleo pleno, que genera fuerte ineficiencia económica.

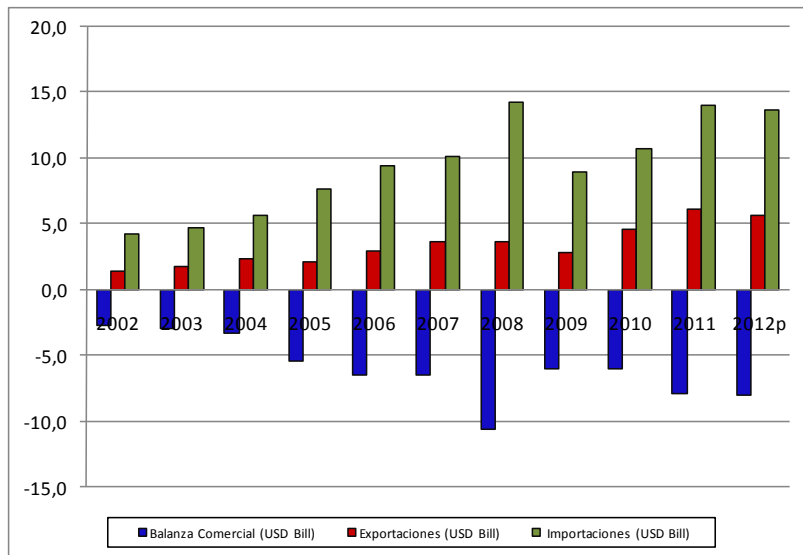
Gráfico N° 3
Tasa de desempleo anual



Fuente: CEPAL.

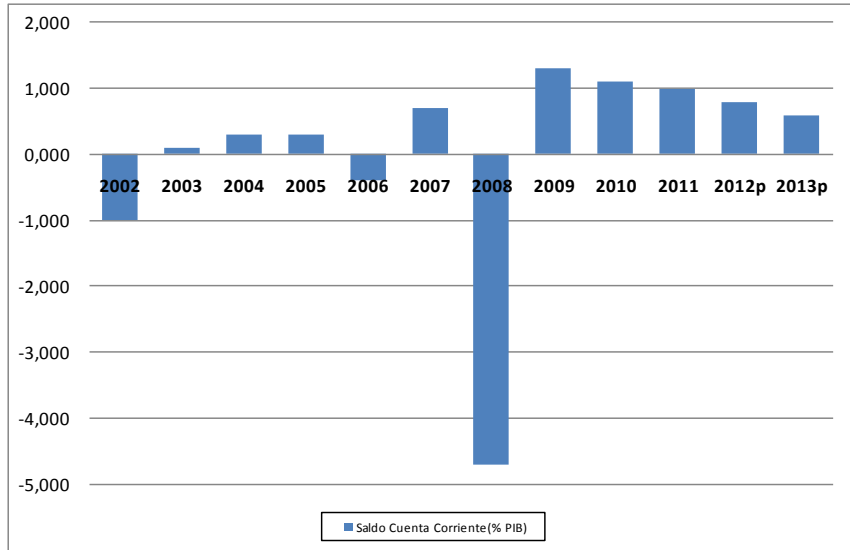
En el plano externo, la balanza comercial es deficitaria, ya que las exportaciones alcanzan cerca de US\$ 3 mil millones y las importaciones unos US\$ 9,5 mil millones.

Gráfico N° 4
Balanza comercial (US\$ Bill.)



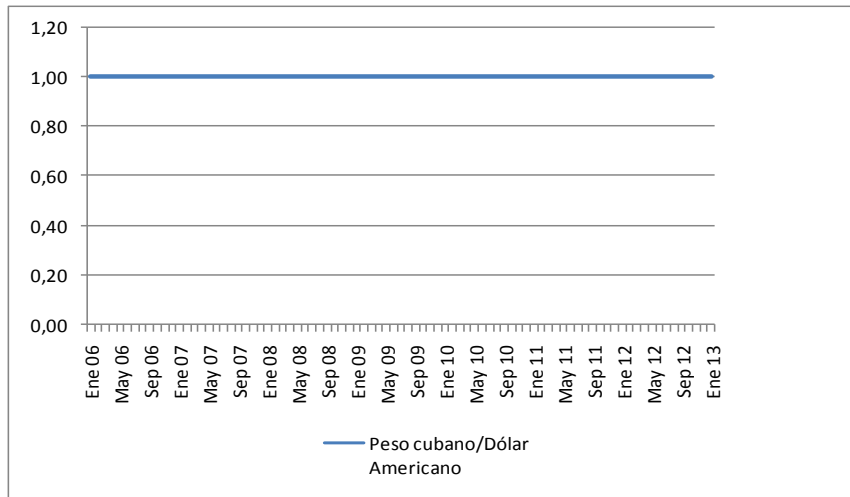
Fuente: Oficina Nacional de Estadísticas de Cuba, ProChile y CEPAL.

Gráfico N° 5
Saldo de cuenta corriente (% del PIB)



Fuente: Moody's y CEPAL.

Gráfico N° 6
Tipo de cambio peso cubano / US\$ dólar



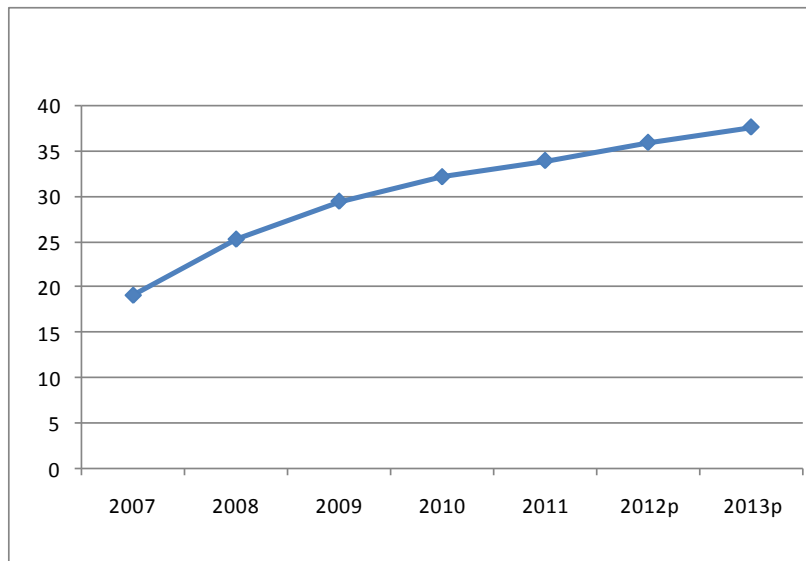
Fuente: CEPAL.

En la estructura de las exportaciones destacan: Países Bajos (26%), Rusia (21%), Venezuela (18%) y China (10%). En el lado de las importaciones, Venezuela tiene el 15%, Italia 14,5%, España 14% y China 5%.

La deuda externa de Cuba llega a los US\$ 17.000 millones, aproximadamente, más unos US\$ 15 a US\$ 20 mil millones, que se le deben a Rusia. Los activos internacionales de Cuba se estiman en unos US\$ 4.000 millones.

Las industrias más significativas de Cuba son: turismo, azúcar, petróleo, tabaco, construcción, industria farmacéutica. Entre los productos, destacan: caña de azúcar, tabaco, cítricos, café y otros productos agrícolas y ganaderos. La principal fuente de divisas es el turismo.

Gráfico N° 87
Deuda pública bruta (% del PIB)

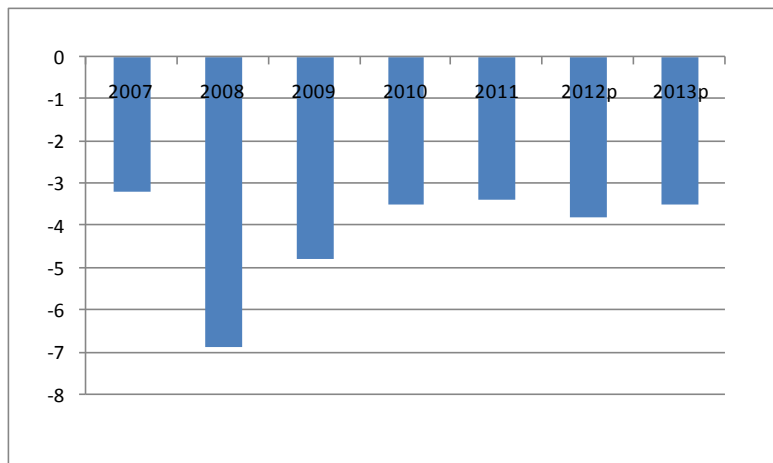


Fuente: CEPAL, Moody's y Central Intelligence Agency.

4.5 Ranking de competitividad y riesgo soberano

Dentro de las fortalezas de la economía cubana, se encuentra un dinámico sector de turismo, que constituye la mayor fuente de ingresos de divisas y la emergencia de actividades mineras relacionadas al níquel. Por otro lado, de los desafíos se encuentra su alta dependencia a la importación de bienes, el escaso acceso al financiamiento externo y la poca habilidad para gestionar las expectativas económicas.

Gráfico N° 8
Balance estructural (% del PIB)



Fuente: CEPAL y Moody's.

De esta forma, Moody's clasifica al país cubano como Caa1, bastante deficiente y riesgoso debido a su moratoria de deuda por más de 20 años. Su clasificación se debe además, a un muy bajo poder económico en gran parte debido al pequeño tamaño de su economía, a su baja fortaleza institucional y a un bajo ingreso per cápita en torno a US\$ 7.000.

Cuadro N° 3
Riesgo soberano

Moody's	S&P	Fitch
Caa1	S/R	S/R

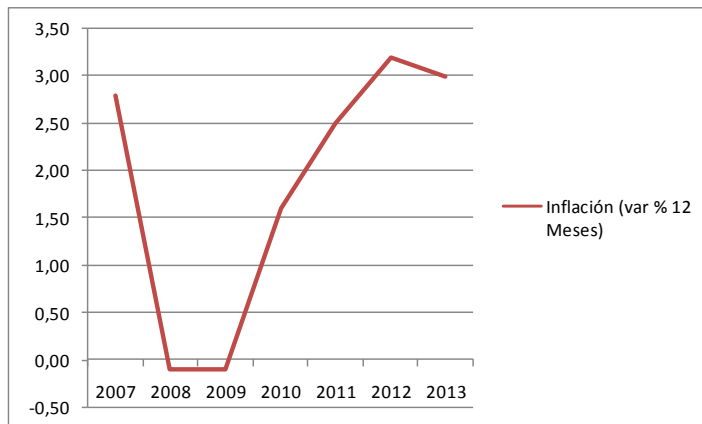
Fuente: Moody's, Standard & Poors y Fitch.

La Fundación Heritage clasifica a Cuba en su Índice de Libertad Económica en el puesto N° 176 de 177 países evaluados, siendo una de las economías menos libres del mundo. Cuba está situada en lugar mínimo de libertad económica de 29 países de la región de América / Caribe Central y del Sur, y su puntaje general es significativamente inferior a la media regional.

Los fundamentos de la libertad económica son particularmente débiles en Cuba en la ausencia de un Poder Judicial independiente e imparcial y de los altos niveles de discrecionalidad y corrupción. Las políticas públicas de mercado están ausentes

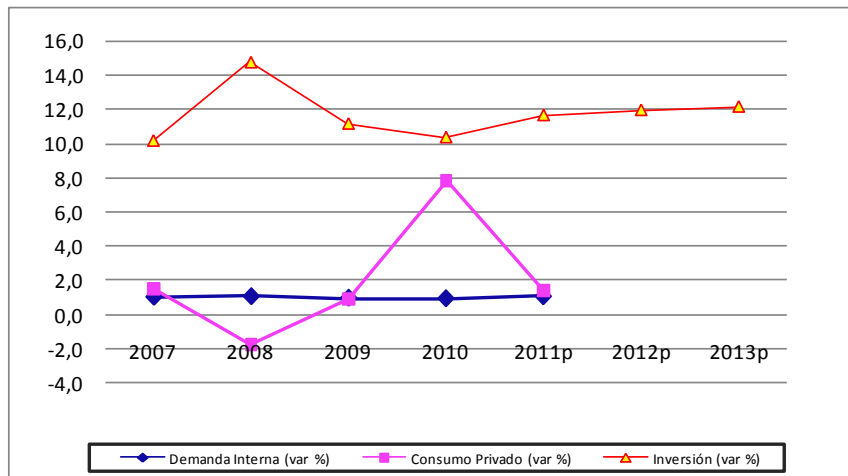
para impulsar el crecimiento comercial y la inversión, y la falta de competencia impide el crecimiento de la productividad.

Gráfico N° 9
Inflación (var. % 12 meses)



Fuente: Moody's, CEPAL, ProChile, Banco Central de Chile, Central Intelligence Agency.

Gráfico N° 10
Evolución de la demanda interna, el consumo privado y la inversión



Fuente: CEPAL, Moody's y Central Intelligence Agency.

4.6 Tecnología y medios de información nacionales

Desde 1994 comienza una mayor inversión en los sistemas telefónicos, acompañada en el año 2000 de la creación de un nuevo Ministerio de Tecnologías de la Información y las Comunicaciones, lo cual se ha traducido en considerables mejoras del sistema. Sin embargo, en la actualidad el servicio de telefonía celular sigue siendo caro y se debe pagar en pesos convertibles, lo que limita efectivamente la suscripción a nivel nacional.

Además, la densidad de líneas fijas sigue siendo baja (de 10 por cada 100 habitantes), aunque actualmente el servicio móvil continúa en expansión.

Por otro lado, el gobierno posee y controla todos los medios de difusión, prohibiendo el uso de aquellos medios de comunicación electrónicos que sean de propiedad privada. El gobierno opera cuatro cadenas nacionales de televisión y muchos canales de televisión local, seis redes nacionales de radio, una estación internacional, y variadas estaciones de radio locales.

De igual modo, la ciudadanía tiene prohibido comprar computadores o tener acceso a internet sin autorización especial estatal. Sin embargo, para no alterar el turismo, los extranjeros pueden acceder a internet exclusivamente en los hoteles donde se hospedan, aunque sujetos al bloqueo de ciertas páginas web. Este sistema ha provocado que algunos nacionales compren de forma ilegal contraseñas en el mercado negro, para lograr acceder a internet desde las fuentes creadas para el turismo.

4.7 Relaciones internacionales

A raíz del encarcelamiento de casi un centenar de opositores, y el fusilamiento de tres secuestradores de una lancha de pasajeros, durante la primera mitad del año 2003, para emigrar hacia Estados Unidos, la Unión Europea firmó una resolución que redujo drásticamente el nivel de las relaciones diplomáticas con Cuba. El gobierno cubano, en respuesta, eliminó los contactos diplomáticos con la Unión Europea, hasta que, a principios del 2005 y a propuesta del gobierno español, los reanudó.

Actualmente, el gobierno de Cuba mantiene relaciones políticas, diplomáticas y comerciales con China, Venezuela, Bolivia, Ecuador y con América Latina, en general. Cuba apoya incondicionalmente a países de Latinoamérica y ha ayudado a

naciones en desastres naturales, como el terremoto de Pakistán, el tsunami de Indonesia y muchos otros países que han solicitado ayuda humanitaria, enviando brigadas médicas, alimentos y otros recursos para el beneficio de los más necesitados. Sin embargo, Cuba sigue perdiendo anualmente millones de dólares por el bloqueo económico, financiero y comercial que sostiene el gobierno de Estados Unidos desde 1959.

La política exterior de Cuba adhiere hoy día, oficialmente, a los principios básicos del Derecho Internacional, que constituyen el respeto a la soberanía, la independencia y la integridad territorial de los Estados; la autodeterminación de los pueblos; la igualdad de los Estados y los pueblos; el rechazo a la injerencia en los asuntos internos de otros Estados; el derecho a la cooperación internacional en beneficio e interés mutuo y equitativo; las relaciones pacíficas, y demás preceptos consagrados en la Carta de las Naciones Unidas. De acuerdo al gobierno cubano, la base de la política exterior cubana es el internacionalismo, el antiimperialismo, la solidaridad y la unidad entre los países del Tercer Mundo.

El gobierno de Cuba condena toda práctica hegemónica, injerencista y discriminatoria en las relaciones internacionales, así como la amenaza o el uso de la fuerza, la adopción de medidas coercitivas unilaterales, la agresión y cualquier forma de terrorismo, incluyendo el terrorismo de Estado.

Cuba tiene relaciones diplomáticas con 180 países. Dispone de 143 misiones diplomáticas en 116 países, de ellas, 113 embajadas, 1 Sección de Intereses, 2 Consulados Generales, 19 Consulados, 4 Oficinas Diplomáticas y 4 representaciones ante organismos multilaterales.

4.8 Relación bilateral con Chile

Desde que se reanudaron las relaciones diplomáticas en el año 1995 entre Cuba y Chile, la vinculación política y de cooperación ha evidenciado un notorio avance.

Un hecho relevante en la relación bilateral lo constituyó la pronta y muy efectiva cooperación otorgada por Cuba luego del terremoto del 27 de febrero de 2010. Pocos días después de esa tragedia, dos hospitales médicos cubanos de la brigada “Henry Reeves” se instalaron en Chile durante ocho meses. Cuba y Chile tienen suscrito desde 1999 el Acuerdo de Complementación Económica N° 42, que entró en vigor en agosto de 2008. En diciembre de 2009 fueron negociados nuevos textos sobre las materias de acceso a mercados, reglas de origen y procedimientos aduaneros, medidas sanitarias y fitosanitarias, obstáculos técnicos al comercio y

solución de controversias, que se materializaron en un II Protocolo Adicional al acuerdo.

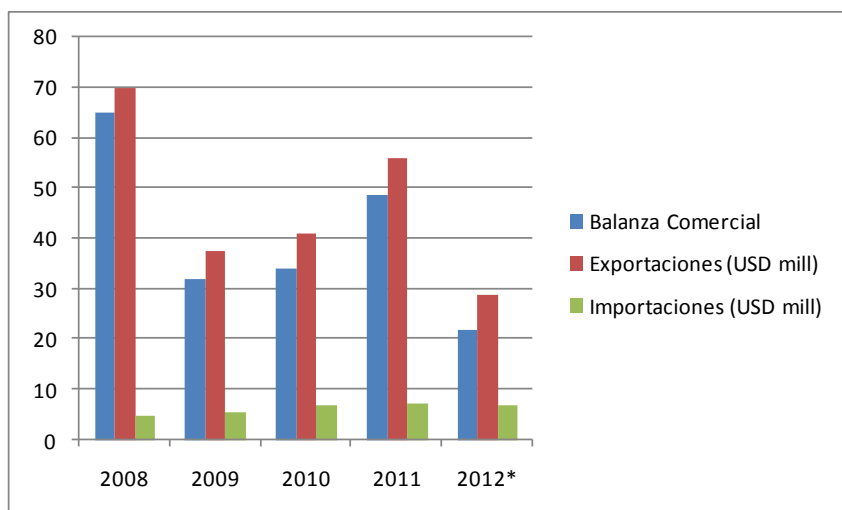
La cooperación desarrollada con Cuba en el período 2008-2010 se enmarcó en el programa de cooperación Chile-Cuba, acordado en la IV Reunión de la Comisión Mixta de Cooperación, y ratificado en el Convenio entre la Agencia de Cooperación Internacional (AGCI) y el Ministerio para la Inversión Extranjera y la Colaboración Económica (MINVEC), suscritos con motivo de la visita de la ex Presidenta Bachelet a Cuba en febrero del año 2009.

Entre algunas líneas de colaboración e intercambio que Chile y Cuba han venido desarrollando más recientemente y que han tenido un positivo impacto y favorable acogida en instituciones chilenas y cubanas, se destacan el ámbito del patrimonio y gestión de centros históricos, el desarrollo de la pequeña agroindustria alimentaria y la cooperación en el sector agrícola.

En 2012, las exportaciones de Chile a Cuba alcanzaron los US\$ 29 millones. Entre estas lideran el jurel preparado y en conserva, el cobre y derivados de la industria de la carne. Por su parte, las importaciones provenientes de Cuba al país llegaron a los US\$ 7,1 millones, reflejando de esta forma, uno de los intercambios más bajos de nuestro país con vecinos del continente.

Gráfico N° 11

Promedio anual de importaciones/exportaciones de Chile a Cuba en US\$ Mill.



Fuente: Pro Chile, Central Intelligence Agency y Oficina Nacional de Estadísticas de Cuba.